

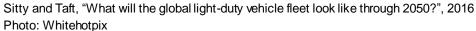


WHO, "Global Health Observatory data repository", 2015 Photo: B137

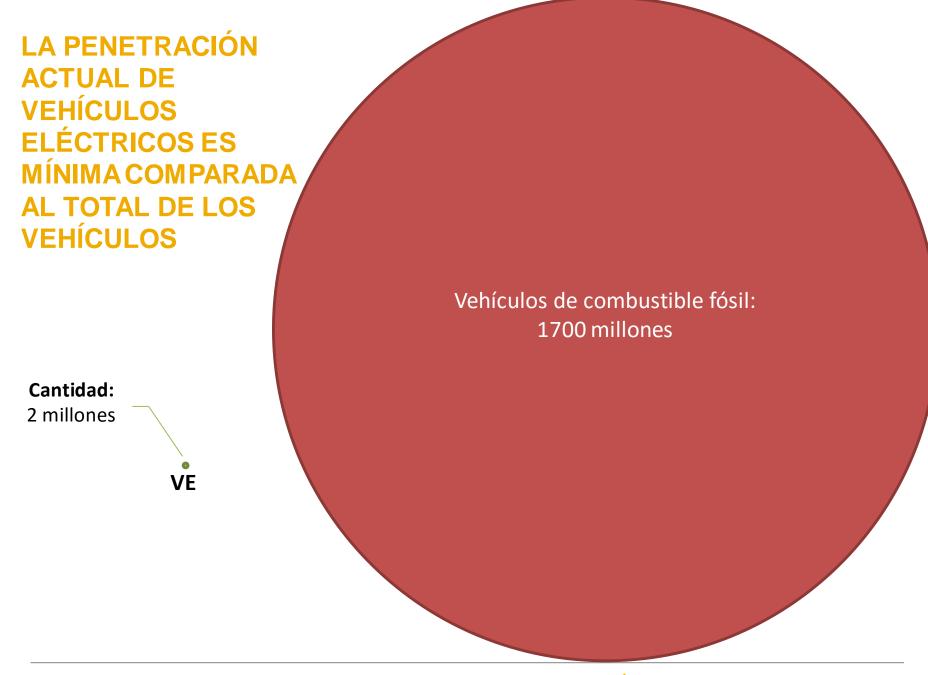


## Y SE ESPERA QUE INCREMENTE A 3500 MILLONES A 2050

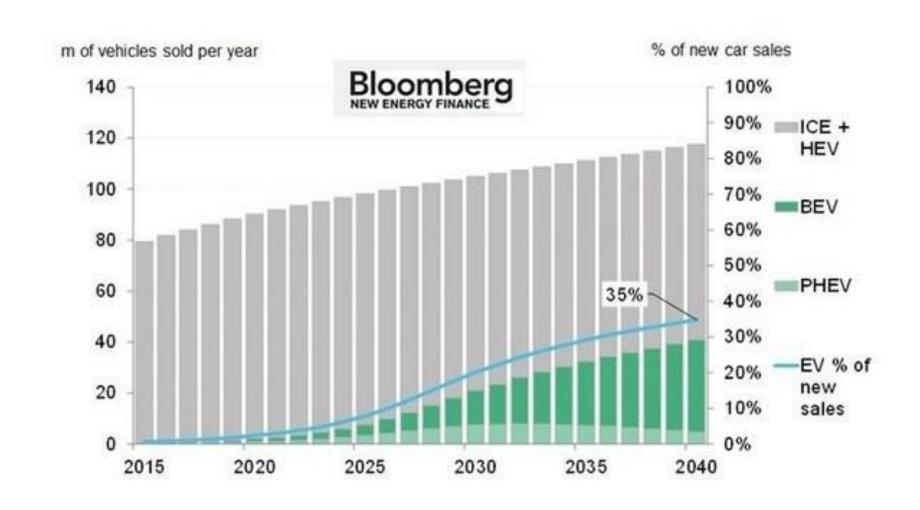




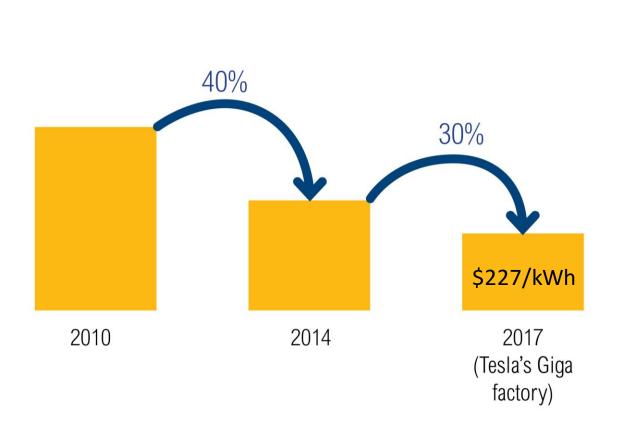
₩ WORLD RESOURCES INSTITUTE



#### LAS VENTAS DE VEHÍCULOS ELÉCTRICOS SE PROYECTAN AL 35% PARA 2040



# Y LOS PRECIOS DE LAS BATERÍAS ESTÁN BAJANDO CONSTANTEMENTE



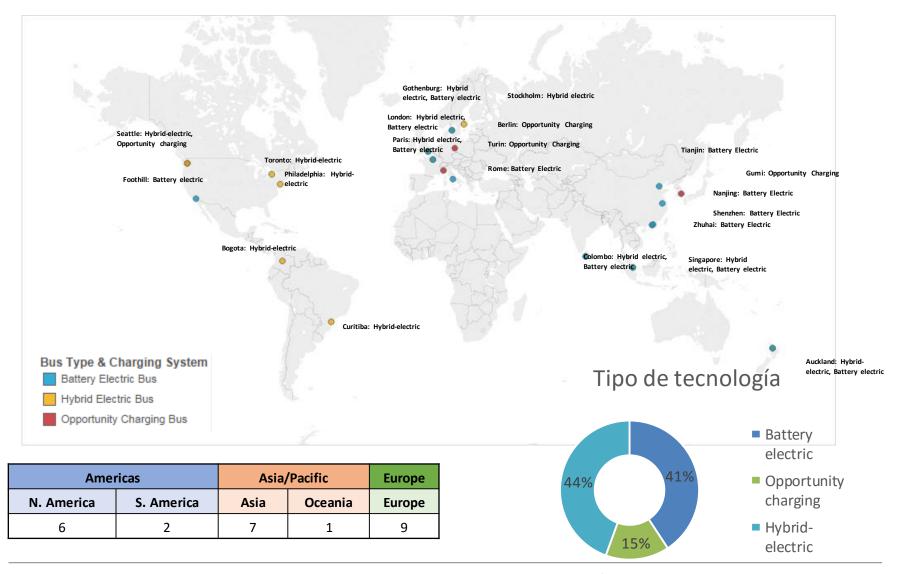
EVs cost competitive with conventional vehicles



# YA HAY MÁS DE 300 CIUDADES QUE HAN IMPLEMENTADO VEHÍCULOS ELÉCTRICOS EN SUS FLOTAS DE TRANSPORTE PÚBLICO



# HAY MUCHO QUE APRENDER DE OTRAS CIUDADES ALREDEDOR DEL MUNDO



#### DIVIDIMOS LAS LECCIONES APRENDIDAS DE 26 CASOS DE ESTUDIO EN 4 ELEMENTOS

¿Qué inversiones implica la adopción de buses eléctricos?

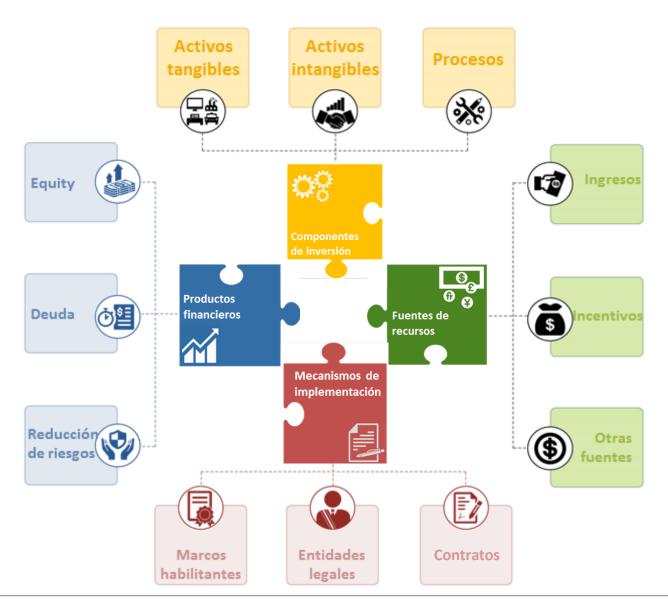
Fuentes de recursos **Componentes** de inversión Mecanismos de implementación **Productos** financieros

¿Cómo pagar estas inversiones?

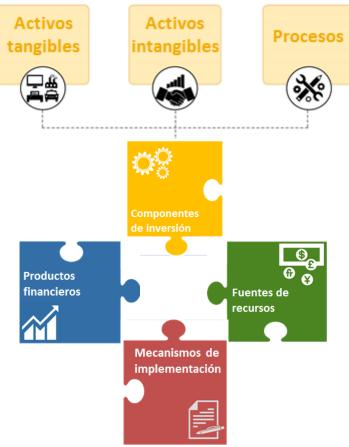
¿Cómo movilizar capital de terceros?

¿Cómo distribuir riesgos y responsabilidades?

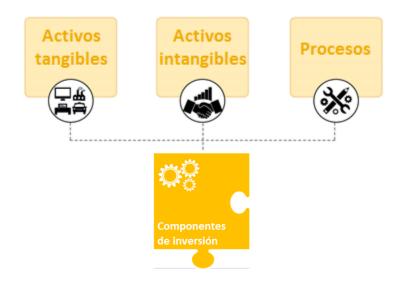
#### TAMBIÉN IDENTIFICAMOS LOS DEMÁS ELEMENTOS



ASÍ CÓMO IDENTIFICAMOS LOS COMPONENTES DE INVERSIÓN



## LO PRIMERO ES IDENTIFICAR QUÉ INVERSIONES SON NECESARIAS PARA IMPLEMENTAR UNA FLOTA DE BUSES ELÉCTRICOS









Terrenos (Foothill)



Estaciones de recarga e infraestructura eléctrica (Turín, París)



Edificaciones e infraestructura adicional (ej. cambio de baterías Roma)



Buses y baterías

# LONDRES, DEPÓSITO DE WATERLOO











Terrenos (Foothill)



Estaciones de recarga e infraestructura eléctrica (Turín, París)



Edificaciones e infraestructura adicional (ej. cambio de baterías Roma)



Buses y baterías







Terrenos (Foothill)



Planeación y estudios (Gumi)



Estaciones de recarga e infraestructura eléctrica (Turín, París)



Construcción e instalación (Suecia: Siemens-Volvo)



Edificaciones e infraestructura adicional (ej. cambio de baterías Roma)



Operación y Entrenamiento (Bogotá)



Buses y baterías



Mantenimiento (Shenzhen)















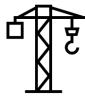
Terrenos (Foothill)



Planeación y estudios (Gumi)



Estaciones de recarga e infraestructura eléctrica (Turín, París)



Construcción e instalación Suecia: Siemens-Volvo)



Edificaciones e infraestructura adicional (ej. cambio de baterías Roma)



Operación y Entrenamiento (Bogotá)



Buses y baterías



Mantenimiento (Shenzhen)





Terrenos (Foothill)



Estaciones de recarga e infraestructura eléctrica (Turín, París)



Edificaciones e infraestructura adicional (ej. cambio de baterías Roma)

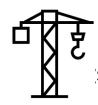


Buses y baterías





Planeación y estudios (Gumi)



Construcción e instalación (Suecia: Siemens-Volvo)



Operación y Entrenamiento (Bogotá)



Mantenimiento (Shenzhen)





Seguridad (Turín)



Ubicación Eficiente (Foothill)



Reputación (ruido, calidad del aire, apropiación)



Asequibilidad (Singapur)



# ¿QUÉ HAY QUE SABER?

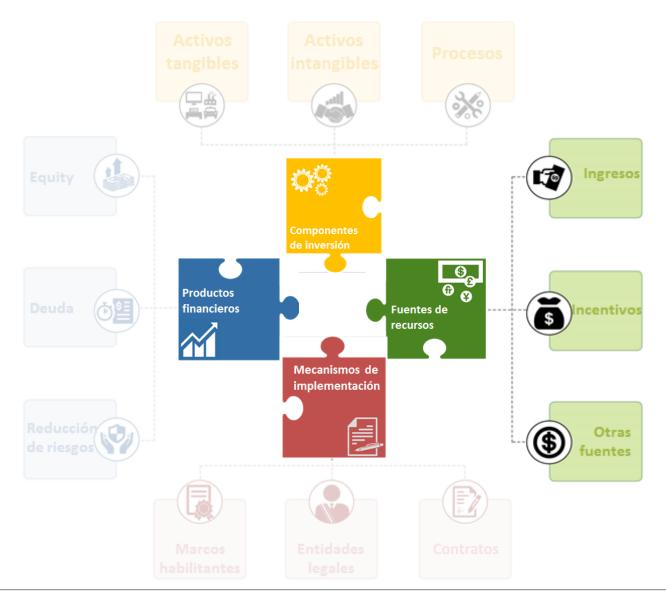
1

Una inversión en buses eléctricos puede tener varias combinaciones de componentes de inversión.

2

Los activos intangibles pueden aprovecharse para levantar recursos para el proyecto.

#### TAMBIÉN IDENTIFICAMOS LOS DEMÁS ELEMENTOS

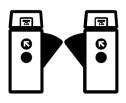


#### **FUENTES DE RECURSOS**









Tarifa al usuario



Captura de valor de suelo de patios y estaciones (Singapur)



Publicidad en estaciones e infraestructura



Ahorros Operacionales (Seattle)

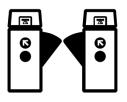


#### **FUENTES DE RECURSOS**









Tarifa al usuario



Subvenciones nacional, local, Internacional (NAMA Sri Lanka)



Captura de valor de suelo de patios y estaciones (Singapur)



Fiscales (Bogotá, Colombo)



Publicidad en estaciones e infraestructura



Precios diferenciales (China, Foothill, Colombo)



Ahorros Operacionales (Seattle)

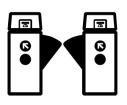


#### **FUENTES DE RECURSOS**









Tarifa al usuario



Subvenciones nacional, local, Internacional (NAMA Sri Lanka)



De otras áreas del gobierno (Londres, Corea)



Captura de valor de suelo de patios y estaciones (Singapur)



Fiscales (Bogotá, Colombo)



Impuestos Dedicados (París)



Publicidad en estaciones e infraestructura



Precios diferenciales (China, Foothill, Colombo)



Venta de activos y chatarrización



Ahorros Operacionales (Londres)



# ¿QUÉ HAY QUE SABER?

1

Recursos no reembolsables usados para pagar los componentes de inversión.

2

Necesarios para desbloquear capital de terceros.

#### TAMBIÉN IDENTIFICAMOS LOS DEMÁS ELEMENTOS



#### **PRODUCTOS FINANCIEROS**









Inversionistas privados directo o indirecto (Bogotá)



Equity público (Italia)



### **PRODUCTOS FINANCIEROS**









Inversionistas privados directo o indirecto (Bogotá)



Préstamos Bancarios Público o privado (Bogotá)



Equity público (Italia)



Préstamos internacionales de cambio climático (Bogotá)



Bonos verdes (Tianjin)



### **PRODUCTOS FINANCIEROS**









Inversionistas privados directo o indirecto (Bogotá)



Préstamos Bancarios Público o privado (Bogotá)



Fondos de Contingencia (Bogotá)



Equity público (Italia)



Préstamos internacionales de cambio climático (Bogotá)



Contratos de provisión



Bonos verdes (Tianjin)



Financiamiento concesional (Curitiba)



# ¿QUÉ HAY QUE SABER?

1

Recursos reembolsables y con expectativa de ganancia por el riesgo inherente.

2

Pueden ser mecanismos para reducir el costo (reducir riesgo asociado a la inversión).

### TAMBIÉN IDENTIFICAMOS LOS DEMÁS ELEMENTOS











# Contratos de compra

Público, privado, entidad de leasing (Nanjing)



### Alquiler

vehículo, baterías, terrenos (Shenzhen - baterías)



Leasing para compra

Vehículo, baterías (Shenzhen – Vehículo)



### Concesión

(Estocolmo infraestructura de recarga)











# Contratos de compra

Público, privado, entidad de leasing (Nanjing)



Públicos (EEUU)



### Alquiler

vehículo, baterías, terrenos (Shenzhen - baterías)

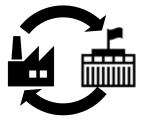


Privados (ej. SPV)



Leasing para compra

Vehículo, baterías (Shenzhen – Vehículo)



Mixtos Economía mixta (China)



### Concesión

(Estocolmo infraestructura de recarga)









# Contratos de compra

Público, privado, entidad de leasing (Nanjing)



Públicos (EEUU)



Planes y metas (París, Shenzhen)



### Alquiler

vehículo, baterías, terrenos (Shenzhen - baterías)



Privados (ej. SPV)

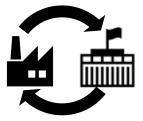


Regulaciones y requerimientos (Normas de eficiencia)



Leasing para compra

Vehículo, baterías (Shenzhen – Vehículo)



Mixtos Economía mixta (China)



Leyes habilitantes (zona verde, bonos verdes)



### Concesión

(Estocolmo - infraestructura de recarga)



# ¿QUÉ HAY QUE SABER?

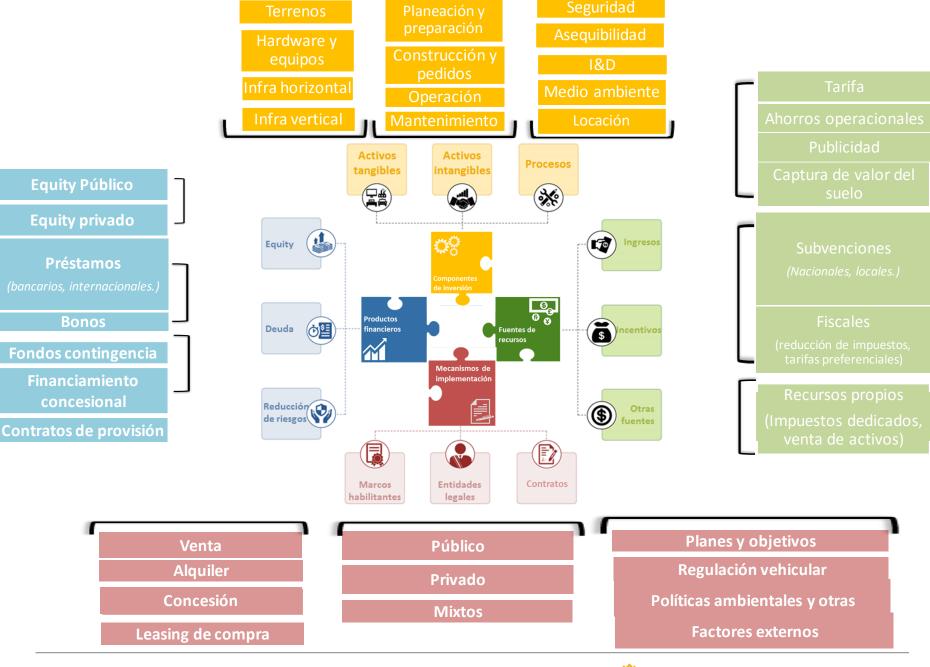
1

Los mecanismos de implementación son las relaciones contractuales, legales y comerciales a través de las cuales se logran llevar a cabo las inversiones

2

Sirven para distribuir la responsabilidad, gestionar los riesgos, y alinear los intereses de los diferentes actores.







- ¿Qué combinación de elementos crees que funcionará para tu ciudad?
  - ¿Qué funciona / no funciona, por qué / no?
  - ¿Cuáles son los prerrequisitos para cada uno?
- ¿Qué harías para presentar un diálogo con tu alcalde y otras partes interesadas clave?
- ¿Cuáles son las grandes preguntas que surgen cuando decide sobre diferentes opciones?

# Caso de estudio – Bogotá





# SITP – Sistema Integrado de Transporte Público de Bogotá

- Inicio de operaciones
- BRT: 1999 (113 kms)
  - SITP: 2012
- 13 zonas, concesionadas a 9 operadores privados por 24 años
- Flota:
  - 2000 buses articulados o biarticulados
  - 8000 buses de 19, 40, 50 y 80 pasajeros.



D134 TransMilenio











Activo Tangibles

Buses híbridos con regeneración en frenaje

Baterías

Activos intangibles

 Imagen de la ciudad vinculada al transporte limpo **Procesos** 

- Planeación
- Entrenamiento
- Operación y mantenimiento





Recursos Propios

**Incentivos** 

Otras fuentes

- Subsidio de gobierno
- Tarifa al usuario

Incentivos fiscales

- Exoneración del IVA– Reducción de 16% del valor
- Impuesto de renta de la empresa: Reducción de hasta 100% del costo del bus
- Tasa de importación:
  Reducción de 38% a 5%

Publicidad





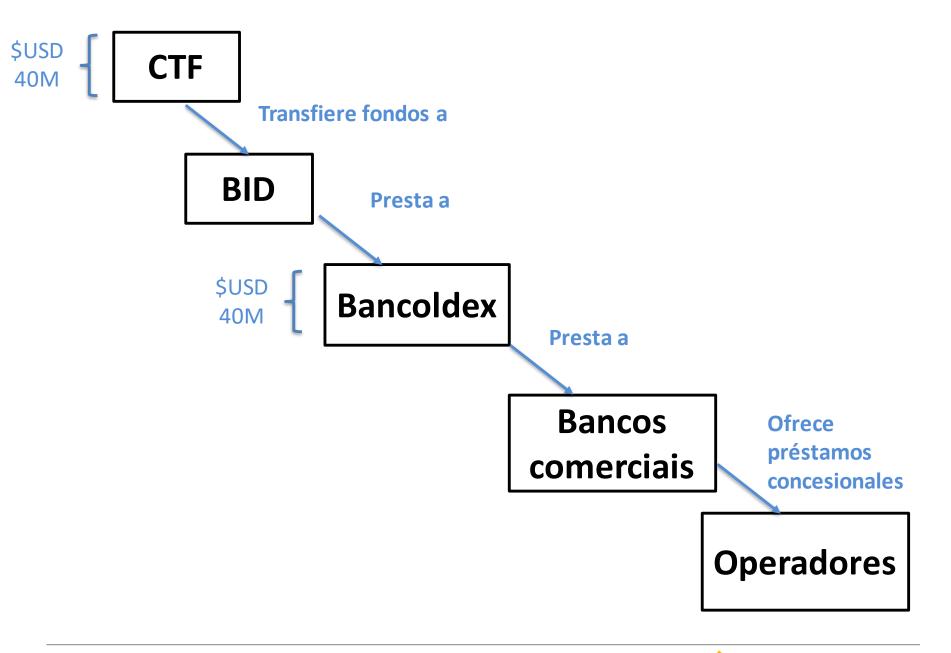
Capital

Inversionistas privados Deuda

- Financiamento Clean
  Technology Fund
- Financiamento
  Bancoldex
- Financiamento bancos privados

Reducción de riesgo

Fundo de contingencia





### Marcos habilitantes

 Plan de ascenso tecnológico

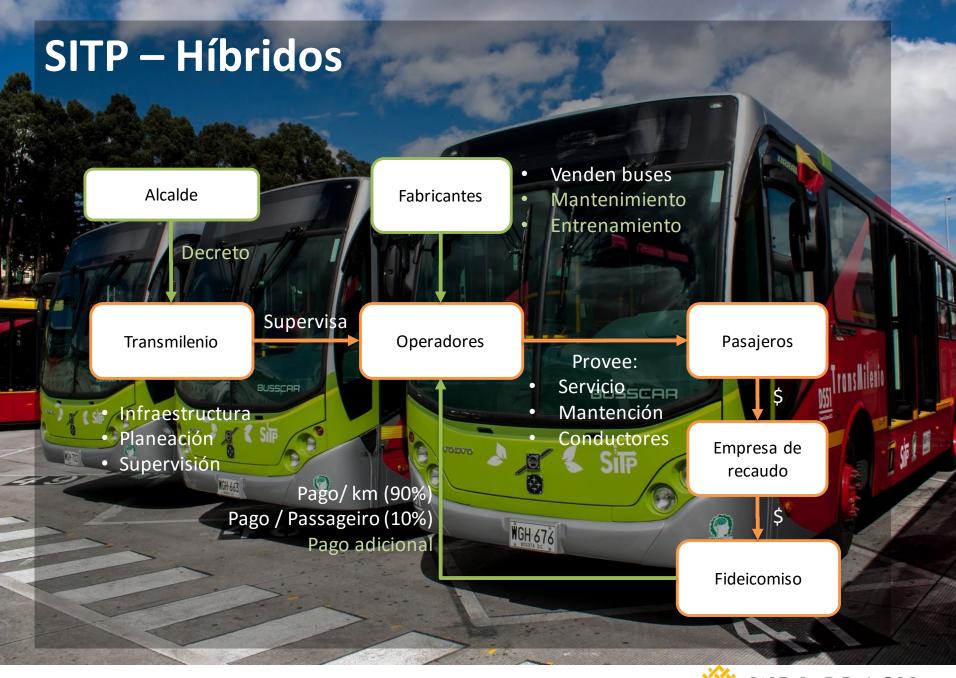
# Vehículos de implementación

- Mixto
  - Transmilenio y Operadores:
     Concesión

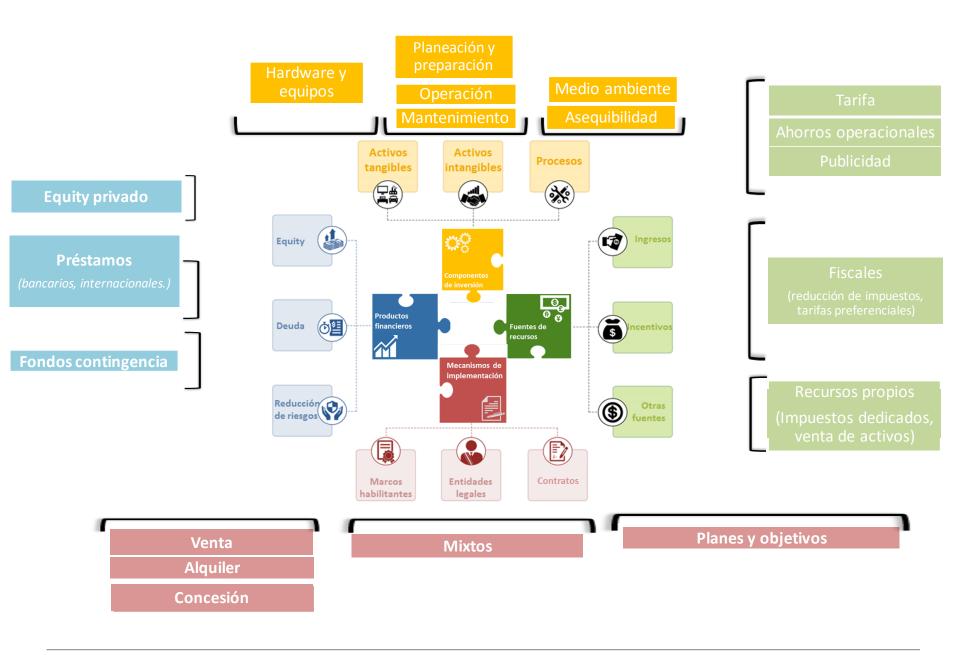
### Contratos

- Contrato de compra +
   mantenimiento +
   entrenamiento (operadores
   + Volvo)
  - Compra de vehículos+ mantenimiento de 5 años + entrenamiento
- Contrato de alquiler de bateria:
  - Separado del valor de compra, alquiler por U\$D 0,15/km









# ¿CUÁLES DE ESTOS ELEMENTOS SERVIRÍAN EN SUS CIUDADES?

 ¿qué barreras existirían para su implementación?

¿son todos aplicables?

 ¿qué otras fuentes de recursos o productos financieros podrían implementarse?

